



## Sandro Salvatore Cotero Xolalpa



### Datos Personales

2015-A la Fecha

**Profesión:** Licenciado en Derecho (Licenciatura en Curso)  
Universidad del Valle de Atemajac.

2014

Cedula de Agente Julio 2014  
Cedula A1

### Extracto

Profesional experto en Administración, Adquisiciones, Recursos Humanos, Tesorería y Dirección, con impacto en resultados y estrategias laborales, financieras, contables, negociaciones comerciales e implementación de sistemas administrativos, con enfoque de crecimiento humano y desarrollo empresarial. Tengo como principal herramienta de trabajo, LA ACTITUD, esta me ha sacado a flote siempre en mi desempeño profesional, y gracias a esto he logrado metas a corto, mediano y largo plazo dentro de los empleos que he desempeñado, de los más destacados son:

- Conocimiento a fondo de los problemas que aquejan a la empresa para así poder trabajar en su eliminación
- Reducción de costo de reproceso, analizar los procesos realizados en la operación
- Elaboración de flujos de efectivo, por los beneficios que acarrea el conocimiento de la información en tiempo
- Capacidad demostrada en la dirección y coordinación de equipos en sus diferentes áreas.

## Especialidades

Dirección y coordinación de equipos, manejo de personal, administración y manejo de los recursos materiales y procesos de mejora continua.

## Cursos

**GESE (Graded examination** Diciembre 2016 Certificación GESE en el Centro de Exámenes Internacionales.

**In spoken English)**

**Check up en ventas** Enero 2015 Impartido por Metlife International University

**Psicología de las ventas Inteligentes** Octubre 2013 Impartido por SYCMOTORS

**Administración de los Recursos financieros** Agosto 2012 Impartido por SYCMOTORS

## Experiencia

### Asesor Profesional en Riesgos

Agosto del 2014 a la fecha

Contando con cedula expedida por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y principalmente enfocado al seguro de vida e inversiones por parte de Metlife atendiendo a los funcionarios y trabajadores del Gobierno Estatal y Federal del estado de Jalisco y a su vez dando cursos de inducción y manejo de tiempo a grupos de agentes de recién ingreso, además de manejar una promotora familiar en la que nos dedicamos a los seguros en general (Vida, Autos, Casas, Maquinaria, Mercancía, Flotillas, Seguros Colectivos, Seguros de gastos médicos, de inversión, Empresariales, etc.)

### CEO y Director Operaciones en Mariscos Guadalajara

Julio de 2014 – Junio del 2015

Actividades.

- Coordinación de equipo de trabajo
- Coordinación de Compras
- Coordinación de plataformas para uso de materias primas para el correcto funcionamiento de las sucursales
- Coordinación y negociación directa con proveedores.
- Programación de pagos a proveedores.
- Coordinación de capacitación
- Monitoreo de competencia.

- Comparativo constante de cotizaciones de materias primas.
- Seguimiento de procesos establecidos.

- Atención a clientes

- Manejo del personal

Logros: En esta empresa de giro restaurantero logro llegar a su punto de equilibrio desde el primer mes a partir de su apertura por lo que fue autosuficiente casi de inmediato y en donde se logró triplicar la cantidad de comensales en un lapso de cuatro meses en donde después de estos se mantuvo un incremento del 11.2 % mensualmente, desafortunadamente se tuvo que cerrar el centro de trabajo debido a las obras de la línea 3 del tren ligero ya que la ubicación del mismo está sobre la avenida alcalde.

### **Ejecutivo de Ventas SYC MOTORS Guadalajara**

Julio de 2012 – Junio del 2014

#### **Actividades.**

- Atención al cliente
- Coordinación de Grupo de Ventas
- Coordinación de Activaciones en centros comerciales y promoción masiva
- Negociación directa con clientes (Compra-Venta).
- Manejo de Recursos empresariales
- Coordinador de Venta en Guardia
- Manejo del personal

Logros: En esta empresa automotriz, logre consolidarme dos veces en consecutivo como Ejecutivo Novato del Año, además de expandir el terreno de venta de la misma e incursionar con la promoción y difusión en centros comerciales (ANDARES, GALERIAS GUADALAJARA, UNICENTER) y sucursales bancarias (SANTANDER, BBVA BANCOMER, SCOTIABANK)

### **Aptitudes y conocimientos**

#### **Manejo de Recursos Humanos**

##### **Administración**

##### **Adquisiciones**

##### **Gestión**

##### **Negociación**

##### **Relaciones Públicas**

##### **Socialización**

##### **Inglés 100 %**

##### **Computación 100%**

##### **Manejo de programas administrativos y Office 100%**